



Unizar: Jornada Universidad - Empresa

El caso de Frogtek



El problema

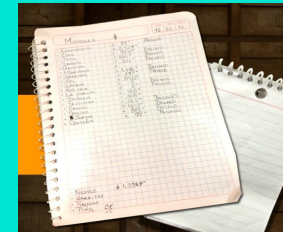


1M de tiendas de abarrotes en MX

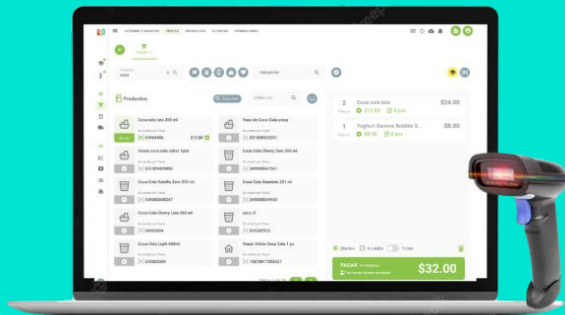
La familia vive de la tienda en el 90% de los casos

Hacen unos 800-1200 USD/mes

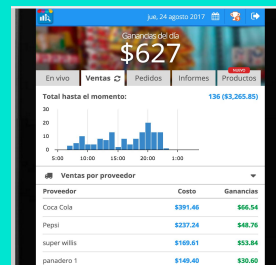
- 120 clientes al día
- 1000 productos
- 30 proveedores a la semana
- 1 ó 2 "empleados"



Tiendatek



- 40K productos precargados
- Adaptado a la operación de las tiendas de abarrotes
- Precios sugeridos
- Pedidos sugeridos
- Registro de promociones
- Programa de lealtad
- Encuestas

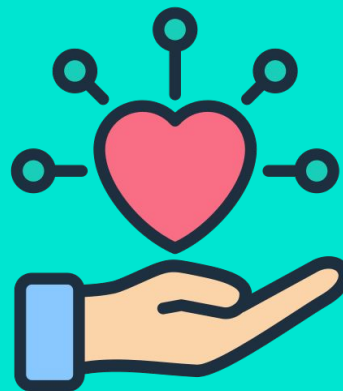
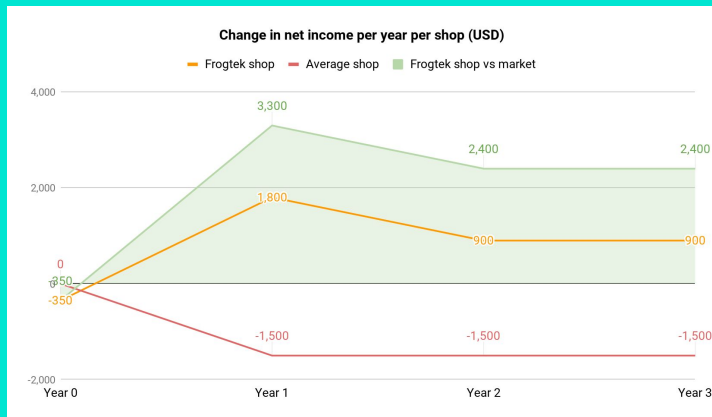


Producto	Cantidad	Valor	Unidades
Si Gallo Triangulo Queso 140 Grs	24	22	31
Coca Cola	360	20	149
Coca Cola Retornable 2.5lt	132	10	32
Coca Cola NR PET 1.5L	144	9	69
Coca Cola 1lt	48	7	16
Pepsi	88	11	46
Pepsi Cola 1.5 lt	60	8	14
Mini Manut 12 grs	1	11	157
Galletas Glositos Dondé 135 g	60	9	19
Snack Caldo de Pollo Cubito 11g	112	9	219

Impacto social

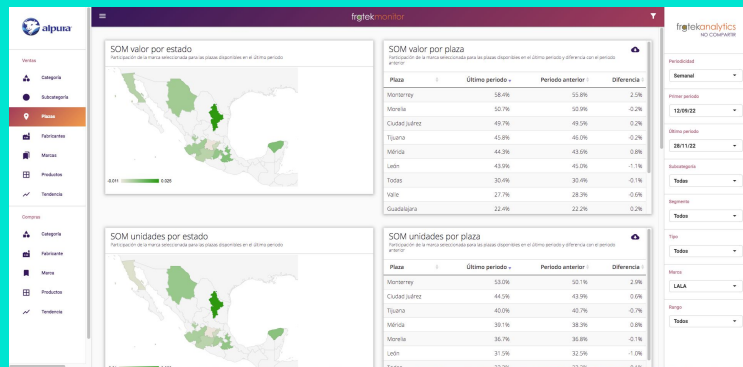
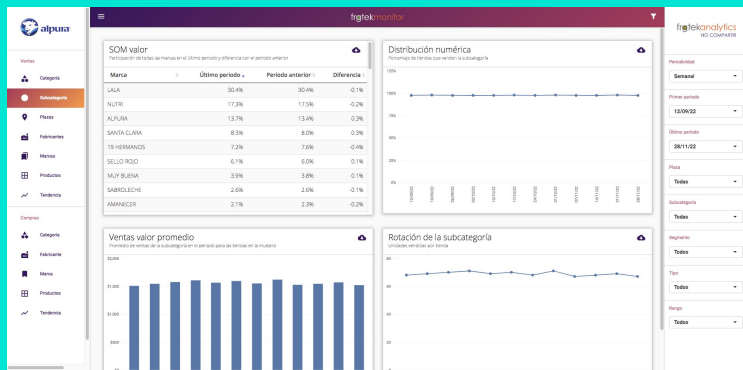
En 2019 estimamos (informalmente) nuestro impacto social anual en unos 5M USD.

- Las 2000 tiendas que teníamos incrementan su beneficio en un 12% el primer año y en un 6% los siguientes.
- Una tienda media en México pierde entre el 10%-15% de sus ingresos anualmente.
- De media una tienda Tiendatek mejora a la tienda promedio mexicana en 2400 USD anuales.



- Acabaremos 2025 superando las 8000 tiendas en nuestra red.

Frogtek Analytics



- BI basada en la muestra digital de tiendas más grande de México

- 3000 millones de líneas de ticket procesados

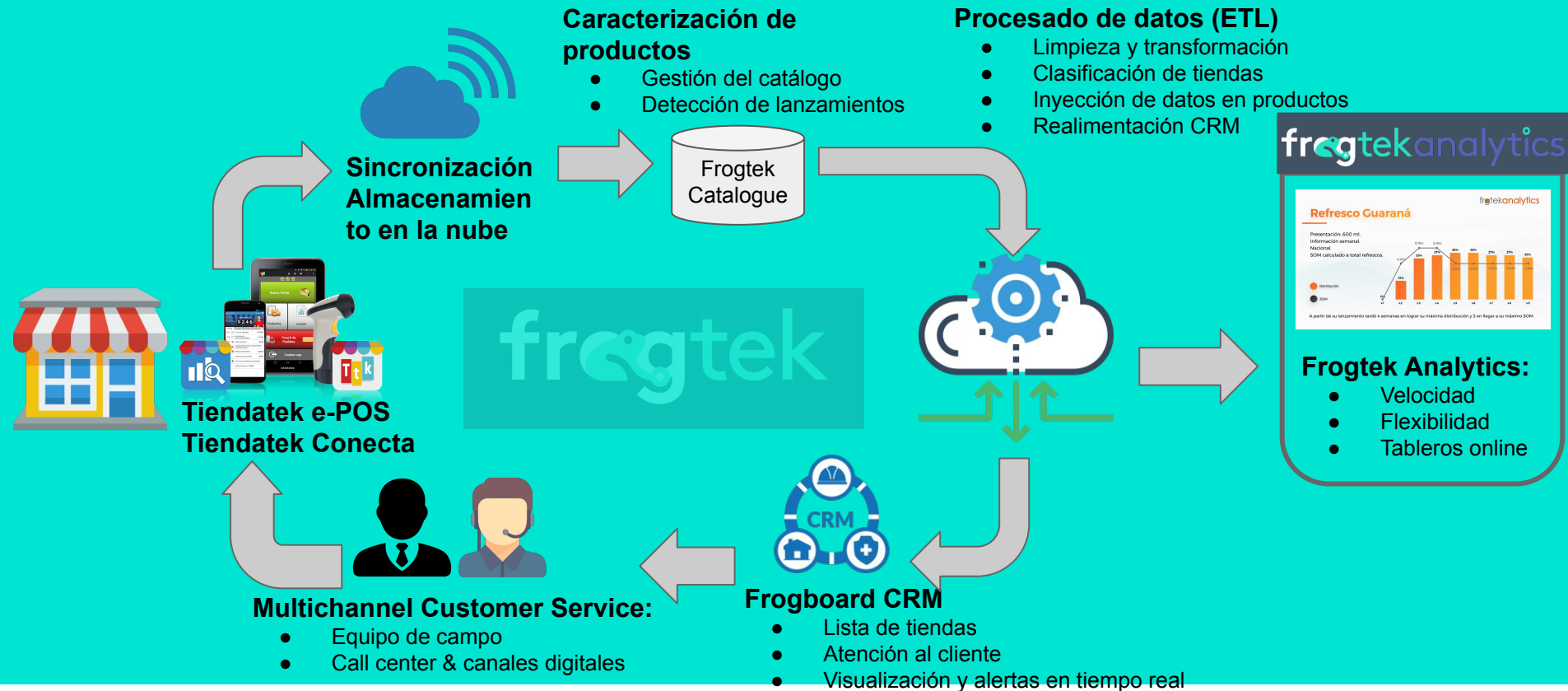
- Datos completos de las tiendas

- Entregados en D+2 semanalmente

- Producto modular totalmente personalizable (KPIs, catálogo, canastos, segmentaciones...)

- Más de 150 indicadores disponibles

Ecosistema Frogtek





¡Gracias!

guillermo@frogtek.org

